

LE BUSINESS CASE

Par Valérie Martel

Plan de la séance

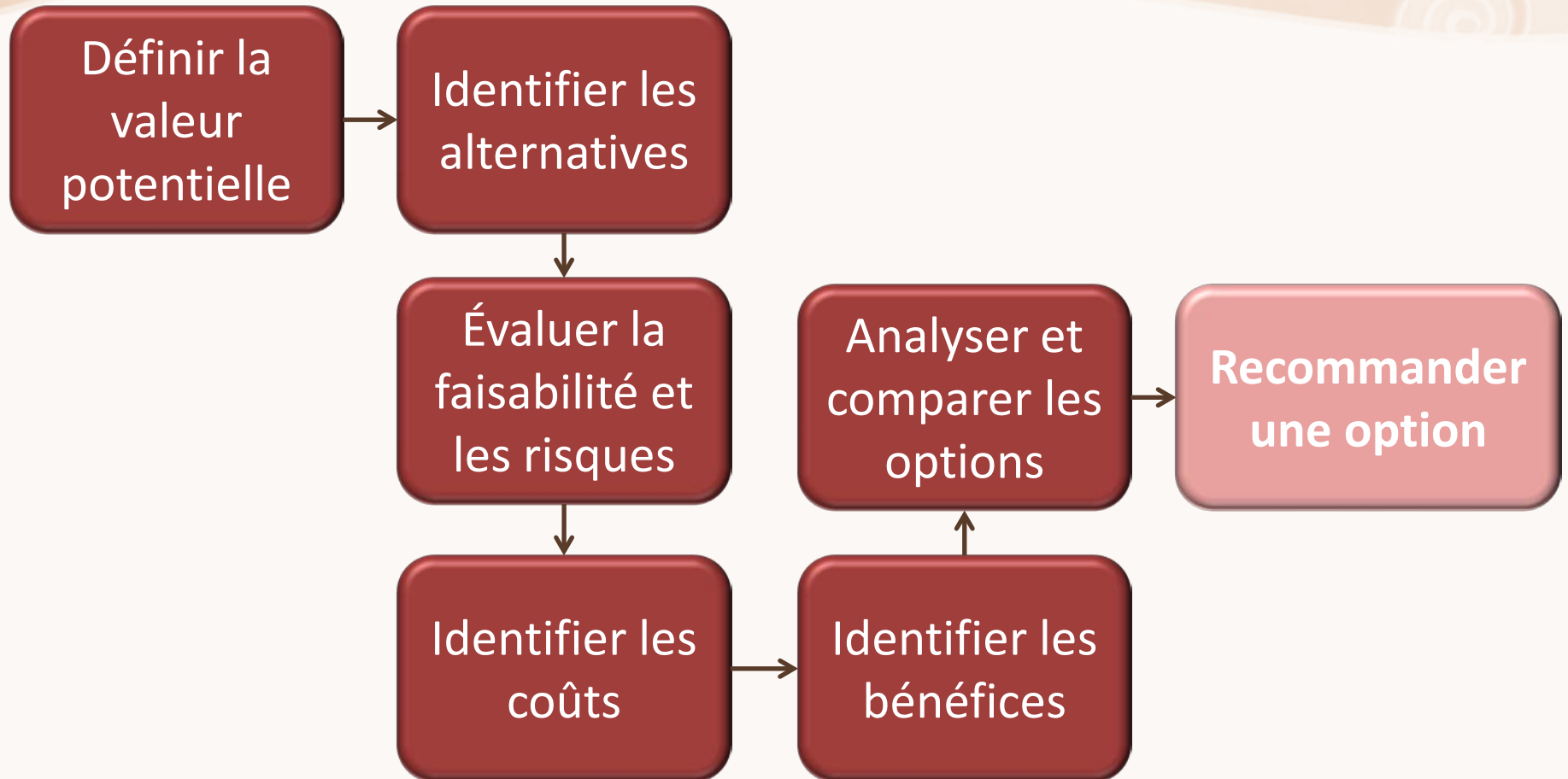
- Le *business case* en bref
- Mon questionnement
- Entrevue avec un professionnel
- La leçon à en tirer

Le *business case* en bref

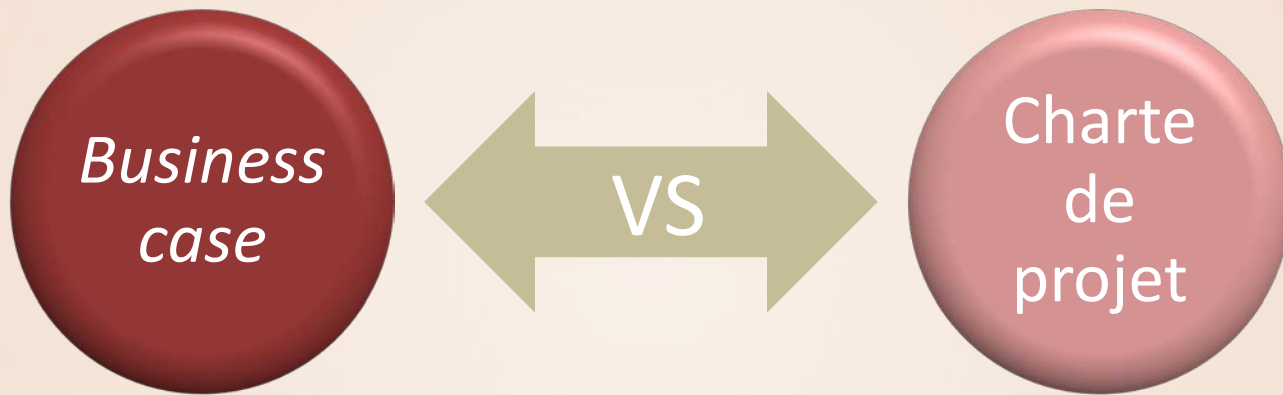
- **Définit:**

- La raison pour laquelle on désire initier le projet;
- La valeur que le projet créera pour l'entreprise;
- Les coûts nécessaires à la création de cette valeur.

Le *business case* en bref



Mon questionnement



Quelle est la relation entre les deux?

Entrevue avec un professionnel

- **Profil de la personne rencontrée**
 - Paul Chênevert
 - Formation en informatique
 - Expérience en informatique, en gestion et en gestion de projet
 - Directeur Principal Livraison – Technologie de l'Information chez Rona

Entrevue avec un professionnel

Comparaison entre le *business case* et la charte de projet en fonction des réponses fournies par

M. Chênevert.

QUAND?

QUI?

QUOI?

POURQUOI?

La leçon a en tirer

Business case

Sert à évaluer si l'initiative est une opportunité d'affaire et si l'on doit la considérer comme un éventuel projet à réaliser

VS

Charte de projet

Élaborée si le *business case* est accepté, elle donne un aperçu de l'effort nécessaire pour réaliser le projet en termes de ressources.